



نرم افزارهای اداری

- نرم افزار ارتباط با مشتری
- نرم افزار خدمات پس از فروش
- نرم افزار فروش بازارگانی**
- نرم افزار فروش فروشگاهی
- نرم افزار فروش موبایلی
- نرم افزار فروشگاه اینترنتی یکپارچه

نرم افزار فروش و بازارگانی

نرم افزار فروش سیاق در پلتفرم‌های مختلف نسخه‌های مختلف ارائه می‌کند. اصل جریان کار فروش و ثبت استاد فروش اعم از فاکتور و پیش فاکتور و برگشتی و... و کنترل ارتباطات با انبار و خزانه و حسابداری است؛ ولی روندهایی مانند فروش بازارگانی و فروشگاهی و اینترنتی و حتی موبایلی در عمل تفاوت‌های مختلف هم دارند که در مژوں‌های مختلف سیاق ساپورت می‌شود.

امکانات بخش نرم افزار فروش و بازارگانی سیاق

ارتباط با سایر سیستم‌ها

- ۱ امکان تعیین طرف حساب جهت صدور سند انبار
- ۲ امکان تعیین سند انبار معادل با ورود و خروج کالا از فروشگاه
- ۳ تعریف امکان/عدم امکان صدور حواله فروش از چند انبار
- ۴ صدور سند انبارداری مرتبط با فاکتورهای فروش و برگشت از فروش و...

ارتباط با سیستم خزانه‌داری

- ۱ امکان تعیین نحوه ارتباط استاد فروش صادر شده با سند خزانه داری
- ۲ امکان تعیین انواع مدل‌های تسویه فاکتور
- ۳ امکان تعیین نحوه انجام عملیات معادل با دریافت و پرداخت نقدینگی در سیستم
- ۴ امکان تعیین نحوه انجام عملیات معادل با دریافت و پرداخت نقدینگی در سیستم خزانه
- ۵ صدور سند خزانه داری مرتبط با عملیات تسویه حساب فاکتورها

- ۱ امکان درج اطلاعات خاص در فاکتورها؛ مواردی مانند: نام معرف، آدرس تحويل، شماره بارنامه، نام راننده
- ۹ امکان فیلتر و جستجو از میان استاد فاکتورهای صادر شده
- ۱۰ تغییر و تبدیل وضعیت استاد (تایید، ابطال مانده مبنای، ثبت نهایی، و بلعکس)

- ۱ امکان قیمت‌گذاری براساس کالا یا گروه‌های کالا
- ۲ امکان تعریف بازه زمانی جهت اعتبار و کارکرد لیست قیمت
- ۳ امکان به روزرسانی قیمت کالاهای از تاریخی خاص

عملیات فروش

- ۱ ارتباط با سیستم حسابداری
- ۲ امکان ایجاد ارتباط با سرفصل‌های تفصیلی در تعریف کالاها
- ۳ امکان تعیین نحوه ثبت سند حسابداری با قابلیت ثبت سند حسابداری به حساب مشتری، واسطه، مرکز فروش
- ۴ قابلیت اعطای دسترسی به یک شاخه با تمام زیر امکان صدور سند ارزی
- ۵ امکان ایجاد ارتباط با سرفصل‌های معین و تفصیلی در تعریف گروه‌های مشتریان، برای عملیات دریافت و پرداخت
- ۷ امکان تعیین سرفصل حساب مرتبط با کپنهای تخفیف

- ۱ امکان صدور انواع سند فاکتور فروش. (فروش کالا / خدمات، فروش ضایعات، فروش مواد اولیه و...)
- ۲ امکان تعریف چرخه عملیات فروش با استفاده از استاد مختلف؛ پیش فاکتور، حواله فروش، فاکتور فروش، برگشت از فروش و...
- ۳ امکان صدور اتوماتیک و دستی بر مبنای استاد صادر شده قبلي مانند: صدور فاکتور بر مبنای پیش فاکتور یا حواله فروش
- ۴ امکان نزرو کالا
- ۵ امکان فروش بر مبنای موجودی نزرو شده
- ۶ امکان ورود اطلاعات فاکتور از فایل اکسل و دریافت نمونه فایل اکسل برای ثبت استاد
- ۷ امکان درج اتوماتیک و یا دستی عوامل کاهنده و افزاینده در انتهای فاکتور

▲ ارتباط با سیستم ارتباط با مشتری

۱	امکان دریافت اطلاعات مشتریان از سیستم CRM
۲	امکان ارائه دسترسی به کاربران برای صدور اسناد پیش فاکتور و فاکتور در سیستم CRM
۳	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۴	امکان تعريف مانده حساب مشتریان
۵	امکان تعريف واسطه های فروش با قابلیت ایجاد سطح دسترسی کاربران سیستم به هر واسطه
۶	امکان تعريف انواع استاد فروش با قابلیت تعیین سند مينا و تعریف نحوه ارتباط با سیستم انبار
۷	امکان تعريف عوامل و اجزاء موثر در فاکتور فروش
۸	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۹	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۰	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۱	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۲	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۳	امکان تعريف انواع کپنهای تخفیف جهت استفاده در سیاستها و فاکتورهای فروش
۱۴	امکان تعريف بازه برای شماره فاکتورها به ازای هر شعبه (مرکز فروش)

▲ سیاست‌های فروش

۱	امکان تعريف سیاست‌های فروش بر اساس شرایط مختلف مشتری و نحوه فروش با قابلیت نوشتن شرط SQL
۲	امکان تعريف انواع سیاست‌های فروش با قابلیت تعريف انواع تنظیمات و شروط
۳	امکان تعريف انواع سیاست‌های فروش بر مبنای مراکز فروش، نوع فروش، نوع مشتری، عوامل موثر در فروش، لیست قیمت‌ها، نوع پرداخت، طبقه کالا
۴	امکان تعیین نحوه رزرو کالا، تعیین واحد شمارش پیش فرض، تعیین عامل تخفیف در رزروی کل سند فروش
۵	امکان تعیین تغییر قیمت فروش در هنگام صدور فاکتور فروش
۶	امکان تعريف سند فروش توسط کاربر و ویرایش اسناد مختلف فروش
۷	امکان تعريف دسترسی بابت تغییر وضعیت انواع سند فروش

▲ گزارشات

۱	مرور تحلیلی (ماتریس) فروش با امکان مرور از کل به جزء و بلکس، تا مشاهده سند فروش و ویرایش آرتیکل همراه با فیلترهای متنوع
۲	مرور تحلیلی فروش بر مبنای نوع سند، کالا، مشتری، واسطه، مرکز فروش، طرف حساب، نوع پرداخت، گروه کالا، نوع فروش، سال / ماه؛ همراه با فیلترهای متنوع

۳	گزارشات از سال‌های مالی مختلف و یا در بازه انتخابی (چند سال مالی متوالی)
---	--

۴	امکان مشاهده سند حسابداری مرتبط با سند فروش
---	---

۵	قابلیت جستجو در ریز‌استاد
---	---------------------------

۶	نمای تحلیلی با قابلیت نمایش اطلاعات به شکل جداول و نمودار
---	---

۷	خروجی اکسل و PDF در گزارشات
---	-----------------------------

▲ قیمت‌گذاری

۱	امکان تعريف انواع لیست‌های قیمت‌گذاری
۲	امکان ایجاد ارتباط لیست‌های قیمت با مشتری، گروه مشتریان، انواع مشتریان
۳	امکان فعال/غیرفعال کردن لیست قیمت‌گذاری

▲ امکانات عمومی

۱	امکان تعريف مشتری با قابلیت تعیین گروه و نوع مشتری براساس تنظیمات دلخواه
۲	امکان گروه‌بندی مشتریان به صورت درختی
۳	امکان فعال/غیرفعال نمودن مشتری
۴	امکان تعريف مانده حساب مشتریان
۵	امکان تعريف واسطه های فروش با قابلیت ایجاد سطح دسترسی کاربران سیستم به هر واسطه
۶	امکان تعريف انواع استاد فروش با قابلیت تعیین سند مينا و تعریف نحوه ارتباط با سیستم انبار
۷	امکان تعريف عوامل و اجزاء موثر در فاکتور فروش
۸	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۹	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۰	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۱	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۲	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۳	امکان تعريف احوال نمودن مشتری
۱۴	امکان تعريف بازه برای شماره فاکتورها به ازای هر شعبه (مرکز فروش)
۱۵	امکان تعريف سند فروش
۱۶	امکان تعیین واحد شمارش پیش فرض برای کالا
۱۷	امکان تعیین عدم تعیین موجودی در فروشگاه اینترنتی
۱۸	امکان تعیین / عدم تعیین به عنوان مشمول عوارض و ارزش افزوده
۱۹	امکان گروه‌بندی کالاهای فروش به صورت درختی
۲۰	امکان طبقه‌بندی کالاهای فروش